

Bud'te profesionálnym OBCHODNÍKOM

Pracujete v obchode a potrebujete „naostríť pílu“?

Viete o tom, že najlepšie zarábajú ľudia, ktorí pracujú v obchode?

Vzdelávací kurz ***Bud'te profesionálnym OBCHODNÍKOM*** je zameraný na osvojenie si novej **filozofie obchodu orientovanú na vzťahy**. Obchodníci získavajú nielen nové **praktické nástroje na zlepšenie obchodných zručností**, ale aj novú **motiváciu na využívanie svojich „skrytých rezerv“**.

Náš obchodný model vychádza aj z techník **Dalea Carnegieho®**, najväčšej vzdelávacej organizácie na svete na komerčnej báze. Osvojíte si jednoduché, veľmi efektívne **techniky obchodného jednania**. Kurz je zostavený tak, aby sa kompletne prešiel **obchodný proces podľa moderných metód praktickej psychológie**.

Schopnosť efektívnejšie predávať môže radikálne **zvýšiť Vašu osobnú efektivitu a úspešnosť**. Otvoriť nové dimenzie Vašej budúcnosti.

„Svet by ani jeden deň neexistoval, keby niekto niečo niekomu nepredal “

(Zig Ziglar)

Dátum: 29.06.2015 – 30.06.2015 (pondelok/utorok)

Čas: 09.00 hod. – 16.00 hod. (Od 12:00 – do 13:00 obed)

Lektor: Ing. Vojtech DÚL

Z obsahu:

- pozitívny postoj a proaktivita v obchode
- päť krokov efektívneho obchodného procesu
- budovanie dôvery s klientom
- princípy dobrých medziľudských vzťahov
- techniky „vyjadrenia výhody“ a „formulácia dôvodu stretnutia“
- metódy zaujatia pozornosti
- mapovanie potrieb klienta - efektívny postup kladenia otázok
- návrh riešenia potrieb a túžob klienta
- metódy prekonávania námietok
- motivácia klienta ku kúpe pomocou kreatívneho obrazu
- záväzok klientovi
- princíp „výhra“ – „výhra“ – „výhra“

Kurz je intenzívny, interaktívny, s precvičovaním modelových situácií. Pri kurze sa využívajú tréningové postupy, ktoré sú overené skúsenosťami v krajinách Európskej únie.

*U nás sa vždy
dozviete viac!*



*You always learn
more with us!*

Účastnícky poplatok na osobu: 168 € s DPH

V cene je zahrnuté: lektorské služby, osvedčenie o absolvovaní kurzu, študijný materiál, pero a občerstvenie.