



## **P O Z V Á N K A**

Pozývame Vás na odborný seminár

### **„TERITORIÁLNE ZVLÁŠTNOSTI, KOMERČNÁ MENTALITA ZAHRANIČNÉHO TRHU A PARTNERA“**

ktorý sa uskutoční dňa  
**20. októbra (utorok) o 09.00 hod.**

#### **Základné údaje:**

<b>Organizátor:</b>	Novitech Partner s.r.o, Moyzesova 58, 040 01 Košice Prevádzka VZC TeleDom Kontaktná osoba: Zuzana Dubovecká Telefón: + 421 55/ 32 74 428, 0903 467 556 E-mail: dubovecka.zuzana@teledom.sk
<b>Forma vzdelávania:</b>	Prezenčná + diskusia a priebežné konzultácie k jednotlivým bodom programu seminára
<b>Celkový počet hodín:</b>	6 hodín
<b>Miesto konania:</b>	TeleDom – Vzdelávacie centrum, Timonova 27, 040 01 Košice <a href="#">Mapa - Vzdelávacieho centra TeleDom</a>
<b>Možnosti parkovania:</b>	TeleDom, Tajovského ul., Grešákova ul., Priestory T-Systems – Žriedlová ul., Aupark – Nám. Osloboditeľov, Parkovací dom Steel Arena
<b>Prezentácia účastníkov:</b>	od 8:00 hod. – do 9:00 hod.
<b>Prednášajúci lektor:</b>	Ing. Ľubor Kostelný – <a href="#">profesný životopis</a>
<b>Cena kurzu:</b>	<b>50,00 € s DPH</b>

#### **Program seminára:**

##### **1. Analýza zahraničného trhu - štruktúra základných kritérií**

- Trh kupujúceho, resp. predávajúceho - ponuka/dopyt
- Obchodno-politické aspekty a ich vplyv na trh
- Mentalita trhu a partnera - dôležitý časový a negociačný faktor
- Komerčná oblasť - pozícia partnera, pôsobenie konkurencie, obchodné a platobné riziká
- Technická oblasť - komoditné znalosti, referencie kvality, aplikačný servis, certifikácia
- Pracovné podmienky - klíma, doprava, osobná a zdravotná bezpečnosť



## 2. Obchodné rokovania v zahraničí

- a) Organizačno-technická a odborná príprava (zapojenie obchodných zástupcov)
- b) Komerčná diplomacia a osobná argumentácia
- c) Časový manažment rokovania
- d) Vecný a spoločenský profil komerčnej komunikácie

## 3. Dlhodobé vytváranie partnerskej pozície - súčasť celkového imidžu firmy a osobnosti

- a) Budovanie korektných a stabilných obchodných vzťahov
- b) Preverenie našej komerčnej pozície u zahraničného partnera
- c) Reálna a objektívna analýza pozitív a negatív spolupráce so zahraničnými partnermi

## 4. Praktické skúsenosti z rokovaní s obchodnými partnermi v Európe, Afrike, Ázii a v Amerike

### Seminár zahŕňa:

- Lektorské služby (diskusia a priebežné konzultácie)
- Študijný materiál
- Občerstvenie

### Prihlásenie :

- zaslanie [záväznej prihlášky](#) najneskôr do **16.10.2015**
- telefonicky na čísle **0903 467 556** alebo **055/32 74 428**
- platba v **hotovosti** na mieste